

**Lagardère PLUS** ist ein internationales Agenturnetzwerk, das klassische Sponsorships in emotionale Plattformen verwandelt. Weil emotionale Plattformen Menschen berühren. Wir stehen für wirkungsvolle und nachhaltige Aktivierung von Partnerschaften in Sport, Kultur und Entertainment – Themen, für die sich Menschen wirklich interessieren!

An den vier Standorten Berlin, Frankfurt, Hamburg und München stehen den Kunden insgesamt 170 Experten für die strategische Marken- und Kommunikationsberatung sowie für ein breites Spektrum an Services zur Verfügung.

Unsere Kunden spielen in der ersten Liga – ob Local Hero oder Global Player. Wir spielen die Bälle mit dem Fuß, dem Schläger oder auch mit der Konsole. Wir begeistern Menschen in Stadien, Arenen oder exklusiven Locations. Wir bringen die Marken zu den Menschen. Unsere Spielfelder sind die UEFA Champions League, die Fußball-Bundesliga, WTA-Tennisturniere, Internationale Marathon- und Ironman-Veranstaltungen, Motorsport-Rennstrecken, die großen E-Sports Veranstaltungen, u.v.m..

Wir sind Markenversther, Macher, Strategen, Analysten, Berater, Digitalexperten und haben vor allem jede Menge Spaß an unserer Arbeit. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt sind wir am Standort Frankfurt auf der Suche nach einem engagierten:

## **Director (m/w) im Bereich Client Management**

### **DEINE AUFGABEN**

- Aktives „Business Development“, strategische Kundenberatung und Betreuung sowie laufende Weiterentwicklung des Geschäftsmodells
- Regelmäßiger Kontakt zu Entscheidungsträgern ausgewählter Top-Kunden
- Kaufmännische Leitung & Budgetverantwortung
- Gezielte Beratung des Kunden zur Sicherung des Projekterfolgs
- Fachliche Führung der Kundenteams

### **DEIN PROFIL**

- Mehrjährige Berufserfahrung in führender Position in einer Agentur oder im Bereich der Marketingkommunikation in Verbindung mit genereller Erfahrung und Leidenschaft für den Sport
- Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung im Bereich Wirtschaftswissenschaften / Sportökonomie / Marketing & Werbung / Sportmanagement
- Dezidierte Kenntnisse in der Kundenberatung und -entwicklung
- Fundierte Pitch-Erfahrungen und ausgeprägte Vertriebsstärke
- Hohes Maß an Leistungs- und Verantwortungsbewusstsein, Teamfähigkeit sowie eine selbständige Arbeitsweise
- Bereitschaft für Dienstreisen und arbeiten mit den Verantwortlichen an allen Standorten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS-Office

### **WAS WIR BIETEN**

Wir bieten Dir neben einer interessanten und abwechslungsreichen Tätigkeit in der lebendigen Stadt Frankfurt am Main die Möglichkeit, Deine Leidenschaft für Sport und Emotionen zu verbinden. Du arbeitest in einem jungen und dynamischen Agenturnetzwerk für namhafte Marken, Vereine und Verbände. Wir geben Dir die Chance, Verantwortung zu übernehmen und gemeinsam mit uns auf einem hohen Niveau zu wachsen.



Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter dem **Stichwort „Director Client Management Frankfurt“** mit Angabe des nächstmöglichen Eintrittsdatums sowie Deiner Gehaltsvorstellung.

Lagardère PLUS GmbH  
z.H. Frau Katrin Zischkau  
Lindleystr. 12  
60314 Frankfurt  
Tel.: +49 (0) 30 – 81 45 41 670  
E-Mail: [de.personal@lagardere-se.com](mailto:de.personal@lagardere-se.com)